Grant Thornton

Transaction Services

Professionelle Beratung im Bereich Corporate Finance sowie für Fusions- und Übernahmetransaktionen.

Im aktuell herausfordernden Marktumfeld müssen Geschäftsentscheidungen schneller getroffen werden
Das heutige Marktumfeld ist in verschiedenen Branchen von vielfältigen Veränderungen und Herausforderungen geprägt. Die Märkte sind internationaler geworden und unterliegen einem rasanten technologischen Wandel sowie zunehmenden politischen Problemen. Bestehende Geschäftsmodelle werden unter den veränderten Umständen und dem wachsenden Wettbewerbsdruck neu ausgerichtet, wodurch immer weniger Zeit für die sorgfältige Abwägung fundamentaler strategischer und operativer Entscheidungen bleibt. Diese Dynamik stellt die meisten Unternehmen vor grosse Herausforderungen und zwingt sie dazu, immer radikalere Entscheidungen innerhalb immer kürzerer Zeit zu treffen, wenn sie wettbewerbsfähig bleiben und langfristig auf dem Markt bestehen wollen. Nur zielgerichtete Wachstumsstrategien ermöglichen Unternehmen die Stärkung ihrer Marktanteile und Betriebsmodelle (Optimierung der Wertschöpfungskette) und damit die Freisetzung potenzieller Synergien. Ziel ist es, die Betriebsmodelle hinsichtlich Qualität, Effizienz und Rentabilität zu verbessern. Auf der Agenda der Entscheidungsträger stehen dieser Tage wichtige Aspekte der Konzernentwicklung, die sich auf externes Wachstum oder mögliche Umstrukturierungen beziehen. Für inhabergeführte Unternehmen sind solche Entwicklungen sogar noch kritischer, da sich dort in vielen Fällen auch die Frage der Nachfolge stellt. Mit gut geplanten und richtig umgesetzten Unternehmenstransaktionen lassen sich hier wirksam Quantensprünge erzielen.

Die Komplexität von Unternehmenstransaktionen erfordert Erfahrung und Expertise
Die professionelle Abwicklung von strategischen Unternehmenstransaktionen wie Übernahmen, Veräusserungen, strategischen Allianzen und Umstrukturierungen ist mit komplexen wirtschaftlichen, finanziellen, operativen bzw. IT-spezifischen, steuerlichen sowie rechtlichen Aspekten verbunden. Da diese Transaktionen von strategischer Bedeutung sind, werfen sie sensible Fragen für Inhaber, Aktionäre und Führungskräfte auf. Erfahrung im Umgang mit Unternehmenstransaktionen, Kenntnis des lokalen und internationalen Marktes für Fusionen und Übernahmen sowie branchenspezifischer Erfahrung sind für den Erfolg zentral.

Die Wertveränderung vorantreiben – Entwickeln, erhalten, transformieren
Die Experten von Grant Thornton sind progressive Denker. Damit unsere Kunden morgen erfolgreich sind, schaffen wir heute die notwendigen Grundlagen um das Geschäft zu entwickeln, erhalten und transformieren. Wir möchten Sie dabei unterstützen, einen Mehrwert für Ihr Unternehmen zu schaffen und Wachstumspotenzial freizusetzen.

Wir helfen wachstumsstarken, dynamischen Unternehmen weltweit bei der Bewältigung komplexer Transaktionen. Mit Branchenkenntnis, Geschwindigkeit, Agilität, Fachkompetenz und einem ganzheitlichen Beratungsansatz begleiten unsere erfahrenen Experten den gesamten Transaktionsprozess. Wir helfen Ihnen beispielsweise bei der Entwicklung der Transaktionsstrategie, der Beurteilung von Opportunitäten, der Durchführung von Due-Diligence-Prüfungen oder der Integration bzw. Veräussern eines Unternehmens. Unser Schwerpunkt liegt dabei auf Risikobegrenzung beim Management komplexer Sachverhalte, damit Sie Ihre Leistung verbessern und einen grösseren Nutzen aus Ihrer Transaktion erzielen können.

Beispiellose Reaktionsfähigkeit und Zusammenarbeit
Unser Transaction Service Team liefert Ihnen praktisch in «Echtzeit» wichtige Erkenntnisse, immer genau dann, wenn Sie diese benötigen. Wir wissen, dass jede Transaktion einzigartig ist. Unser massgeschneiderter Ansatz konzentriert sich daher auf Ihre spezifischen Bedürfnisse und sorgt dafür, dass Sie Ihre Transaktion jederzeit souverän vorantreiben können.

Beziehungen sind die unverzichtbaren Eckpfeiler unseres Geschäfts. Unser hervorragender Kundenservice basiert auf exklusiver persönlicher Betreuung durch unsere erfahrenen Partner sowie direktem, unternehmensweitem Zugang zu Fachspezialisten, die über profunde Kenntnis Ihrer Branche, Ihres Geschäfts und Ihrer Risiken verfügen. Wir hören unseren Kunden genau zu und arbeiten eng mit ihnen zusammen, um gemeinsam die optimale Lösung zu finden.

Auf Ihre spezielle Situation zugeschnittene Beratung
Unsere Transaction Services Abteilung unterstützt Sie mit einem Team von qualifizierten und erfahrenen Experten. Wir bieten Ihnen massgeschneiderte Beratungslösungen für Übernahmen und Veräusserungen. Unsere Leistungen umfassen die kompetente Unterstützung bei Nachfolgeplanung, Fusionen und Übernahmen, Finanzierung, Due Diligence, Unternehmensbewertungen sowie Post-Merger-Integration (PMI). Wir begleiten Ihre Kapitalmarkttransaktionen und Initiativen im Zusammenhang mit Börsengängen, darunter IPO-Vorbereitungen, Beurteilung der IPO-Fähigkeit sowie Direct Listings an der Schweizer Börse. Darüber hinaus können wir vor der Schweizer Übernahmekommission (UEK) als unabhängige Sachverständige agieren.

Praktische Erfahrung und Kompetenz für Ihre lokalen und internationalen Projekte
Unsere Transaction Services Spezialisten verfügen über umfassende Fachkompetenz, langjährige praktische Transaktionserfahrung sowie eine breit gefächerte Branchenkenntnis. Neben inhabergeführten KMU beraten wir internationale Mittelständler und börsenkotierte Konzerne. Zu unseren Kunden zählen Industrieunternehmen und Finanzdienstleister. Dank unseres internationalen Netzwerks, das mehr als 68'000 Mitarbeiter in über 145 Märkten umfasst, berät Sie Grant Thornton sowohl auf nationaler als auch auf internationaler Ebene. Wir beschäftigen mehr als 3'000 Transaktionsexperten, die Sie bei grenzüberschreitenden Aktivitäten unterstützen.

Unsere Leistungen für Sie

Unser erfahrenes Transaction Services Team bietet Ihnen ein umfassendes Portfolio an Dienstleistungen, die wir auf Ihre individuellen Bedürfnisse zuschneiden:

Fusionen und Übernahmen sowie Corporate Finance

Unsere Lead-Advisory-Dienstleistungen zur Unterstützung Ihrer strategischen Wachstumsentscheidungen

- Beratung bei Übernahmen, Veräusserungen und Fusionen
- Management-Buy-out (MBO) bzw. -Buy-in (MBI)
- Nachfolgeplanung
- Privatplatzierung von Aktien und Anleihen
- Akquisitions- und Wachstumsfinanzierung
- Beratung bei Fremdfinanzierung und Umschuldungen

Due Diligence und Transaktionsunterstützung

Kompetente Begleitung durch den Due-Diligence-Prozess

- Käuferseitige Due Diligence
- Verkäuferseitige Due Diligence
- Finanzielle, steuerliche und rechtliche Due Diligence
- Unterstützung bei Carve-out-Prozessen (Ausgliederung/Abspaltung und Integration)
- Unterstützung bei Verhandlungen (Vertragsunterzeichnung und -abschluss)

Bewertungen und Geschäftsmodellierung

Von indikativen Bewertungen bis hin zu Fairness Opinions

- Bewertungen im Zusammenhang mit Übernahmen, Veräusserungen und Fusionen
- Bewertungen im Zusammenhang mit Schiedsverfahren, Rechtsstreitigkeiten und Gerichtsverfahren
- Bewertungen im Zusammenhang mit Umstrukturierungen (rechtlich und steuerlich)
- Asset-Bewertungen für Kaufpreisallokation und Werthaltigkeitsprüfung
- Bewertung von geistigem Eigentum

Kapitalmarkt

Kapitalmarkttransaktionen und Initiativen im Zusammenhang mit dem Börsengang bzw. Börsenrückzug

- Lead-Advisory-Dienstleistungen (Corporate Finance sowie Fusionen und Übernahmen)
- Transaktionsunterstützung und Due Diligence
- Fairness Opinions
- IPO-Vorbereitungen und Beurteilung IPO-Fähigkeit
- Direct Listings
- Unabhängige Gutachten für die Schweizer Übernahmekommission (UEK)

Turnaround und Restrukturierung

Unterstützung finanzieller und operativer Verbesserungen

- Turnarounds und Restrukturierungen
- Kostensenkung und Umsatzsteigerung
- Unabhängiger Review von Geschäftsbetriebs- und Umstrukturierungsplänen
- Cash- und Liquiditätsmanagement sowie mittelfristige Planung
- Notfall- und Krisenplanung/Stakeholdermanagement

Unterstützung bei Post-Acquisition- bzw. -Merger-Integration

Minimierung von Risiken durch Gewährleistung einer fristgerechten Durchführung des Integrationsprozesses

- Projektmanagement und Koordination des Integration Office
- Integrationskonzept und -plan (z. B. Buchhaltung, Berichterstattung, Controlling und Risikomanagement)
- Unterstützung und Umsetzung von Transition-Service-Agreements (TSA)
- Projektberichterstattung und -überwachung

Warum Grant Thornton?

Als inhabergeführtes Unternehmen glauben wir an persönliche und langfristige Kundenbeziehungen. Unser globales Netzwerk und unsere Teams von kompetenten Fachspezialisten ermöglicht es uns qualitativ hochstehende Serviceleistungen auf unsere sehr persönliche Art und Weise zu erbringen.

Kooperative Teams mit alternativer Denkweise

Unsere Experten sind offen, jederzeit ansprechbar und kooperativ. Wir erarbeiten gemeinsam mit Ihnen Lösungen für Ihre Probleme und bieten dabei immer eine unabhängige Perspektive. Dank unserer kollaborativen Arbeitsweise können wir interdisziplinäre Teams mit ausgeprägter Lösungsorientierung für Sie zusammenstellen.

Fazit
Hochkompetente Fachspezialisten mit einer praxisorientierten Arbeitsweise, ausgerichtet auf Ihre individuellen Bedürfnisse und Anforderungen.

Agile und reaktive Services

Unsere Grösse und Struktur verschafft Ihnen Vorteile. Unsere flachen Hierarchien ermöglichen kurze Entscheidungswege und schlagkräftige Teams ohne komplexe Dienstwege. Unsere Prozesse sind schlank und effizient strukturiert und zeichnen sich durch eine praxisorientierte Ausrichtung aus.

Fazit
Schlanke Prozesse und Strukturen ermöglichen eine schnelle Reaktionszeit, wenn Sie Entscheidungen innerhalb kurzer Zeit treffen müssen.

Beziehungsorientierter Dienstleistungsansatz

Unsere Kultur basiert auf einem echten Interesse an unseren Kunden, ihren Herausforderungen, ihren Wachstumsambitionen und ihrem breiteren wirtschaftlichen Umfeld. Sie erhalten Aufmerksamkeit von erfahrenen Fachleuten, welche die richtigen Fragen stellen, zuhören und Ihre Anliegen verstehen.

Fazit
Unser Team begleitet Sie persönlich durch die komplexen Herausforderungen Ihres Geschäfts- und Marktumfelds um Ihr Wachstumspotenzial zu entfalten.

Pragmatische Lösungen für Ihren Geschäftserfolg

Unser hervorragend aufgestellter Transaction Service bietet pragmatische Lösungen, die über fachliche Aspekte hinausgehen und für Ihr Unternehmen von wesentlichem Nutzen sind. Wir berücksichtigen Ihre persönlichen Anforderungen, damit wir Ihnen praktische Lösungen anbieten können, die verständlich und vor allem auch umsetzbar sind.

Fazit
Pragmatische und anwendbare Lösungen sind unsere Stärke, die Ihnen helfen einen hohen Mehrwert zu realisieren.

Fabian Kunz
Director,
Head of M&A / Transaction Services
Grant Thornton Schweiz/
Liechtenstein
T +41 43 960 71 71
E fabian.kunz@ch.gt.com

Grant Thornton

grantthornton.ch

© 2025 Grant Thornton Schweiz/Liechtenstein

Alle Rechte vorbehalten. Grant Thornton Schweiz/Liechtenstein ist Eigentum der Grant Thornton International Ltd (nachfolgend als «Grant Thornton International» bezeichnet). «Grant Thornton» bezeichnet die Marke, unter der die jeweiligen Grant-Thornton-Unternehmen tätig sind. Grant Thornton International (GTIL) und die jeweiligen Mitgliedsunternehmen von GTIL sind unabhängige juristische Personen. Dienstleistungen werden von den jeweiligen Unternehmen exklusiv angeboten. Dies bedeutet, dass keines der jeweiligen Unternehmen für die Dienstleistungen oder Tätigkeiten eines anderen unabhängigen Unternehmens haftbar ist. Dieser Überblick dient ausschliesslich und exklusiv der Vermittlung von Basisinformationen. Er stellt keine Beratung oder Empfehlung dar und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Für die Inhalte wird keinerlei Haftung übernommen.